

東関東協組だより



創刊 平成22年4月15日発行

東関東生コン協同組合
〒120-0036
東京都足立区千住仲町19番8号太陽生命千住ビル
電話番号(03)3879-5141
発行責任者 戸島 伸一

～ 協組スケジュール ～

- 1月17日 執行部会・常任理事会
- 18日 営業全体会議
- 24日 執行部会・常任理事会
理事会・品質監査部会
- 31日 執行部会・常任理事会
- 2月 7日 執行部会・常任理事会
- 14日 執行部会・常任理事会
技術部会
- 15日 営業全体会議
- 21日 執行部会・常任理事会
- 28日 執行部会・常任理事会
理事会
- 3月 6日 執行部会・常任理事会
- 13日 執行部会・常任理事会
技術常任部会
- 14日 営業全体会議
- 27日 執行部会・常任理事会
理事会



東関東生コン協同組合

2024年 理事長新年挨拶

理事長 西森 幸夫



明けましておめでとうございます。皆様におかれましては、穏やかな新年を迎えられたこととお慶び申し上げます。

年頭にあたり、組合員の皆様とご家族のご多幸を祈念申し上げますとともに生コン業界の明るい未来のため、本年も一枚岩となって様々な課題に挑戦し克服していくことを誓い合いたいと存じます。

さて、需要面について、2023年度上期は堅調に推移し、下期は端境期もあるものの当初の年間予算360千㎡は達成すると見込んでいます。価格面は、昨年6月1日から2,000円/㎡の価格改定を実施致しましたが、登録販売店のご協力のもと、需要家のご理解を頂き順調に浸透しており、この結果が両調査会の価格表示に反映されているものと捉えています。

一方、足元の経営環境は、前年と同様に骨材を中心とした原材料並びに産業廃棄物処理費の高騰、ドライバー不足による輸送能力の低下及び電力費・修繕費等も高止まりの状況にあり、生産活動に大きな支障をきたしていることから、これらを売価に転嫁せざるを得ないとの判断に至り、本年4月1日より生コンクリート1㎡あたり定価21,000円とさせて頂くこととしました。

本年はこの定価の満額獲得に止まらず、契約形態の見直しの定着も必ずや実行しなければなりません。今後においても働き方改革等を踏まえ、全国的な働き手不足を鑑みれば、骨材や混和剤等の原材料費をはじめ産業廃棄物処理費等々の価格高騰の終着を見通すことは極めて難しい状況といえます。また、この負担のすべてを長い期間に亘って生コン製造会社や登録販売店が対応することは死活問題となり兼ねず、新契約形態の実行は必ずや進めなければなりません。

適正価格をお願いするからには、高品質の生コンを安定供給することが必須といえます。殊に生コン輸送能力の向上が不可欠であり、運転手の確保に努め、これまで以上に組合員間、輸送会社との連携を強化し、運行効率を改善すべく諸施策を検討していきます。また、輸送能力を削ぐことにもなる戻りコン・残コン、出荷キャンセルの削減を推進してまいります。

また、私たちの業界の次世代の担い手を確保するためにも完全週休2日制の導入は成し遂げなければならない重要項目のひとつでもあります。昨年、ワーキンググループを立ち上げましたので問題点の整理や組織内の共通認識のもとでの対策立案を精力的に進めてまいります。

本年も課題は山積していますが、ユーザーとの相互理解、販売店との信頼関係を基本に様々な活動を進め、ユーザー・登録販売店、そして私たち組合員とのウィン・ウィン・ウィンの関係を目指してまいります。

登録販売店会議開催



『生コンクリート価格改定のお願い』



趣旨を説明する真野営業委員長

東関東生コン協同組合では、2023年10月25日開催の理事会において、「生コンクリート価格改定」を決定いたしました。

2023年10月26日に登録販売店会議を開催し、今回の価格改定の趣旨を説明し、満額の浸透をお願い致しました。

2024年4月1日からの生コン価格について

1. 定 価：21,000円/㎡ (18-18-20N)
2. 実施時期：2024年4月1日 契約分より

その他、各種ルール 数量基準 契約形態 (13ヶ月条項) 等別紙参照願います。

生コンクリート価格スライド表 (2023 スライド)・エリアマップ等はホームページ上にアップしておりますので、そちらからダウンロードをお願いします。

また、スライド単価問合せや物件の見積り依頼は、間違い防止のためにもホームページ上にアップしている書式にてお願いします。

概況報告と予定精度向上のお願いもホームページにアップしております。弊協組員工場の事情をご賢察頂き、ご理解ご協力の程お願い申し上げます。

《理事・監事紹介リレー》

懐かしい思い出



関東コンクリート株式会社
取締役営業部長 真野 康平



あけましておめでとうございます。

皆様にとりまして幸多き一年となりますよう心からお祈りいたします。

私はこの業界に入って今年で25年目になります。新卒で今の会社に就職をしたわけではなく中途入社組になります。

前職は池袋に本社を構える携帯電話を販売する会社に勤めていました。私にとってこの会社で働いた事が今でも強烈なイメージとして残っているので少しその話をさせて頂きたいと思います。

当時ベンチャー企業というのがもてはやされておりその会社もベンチャー企業でナスダックに上場したところでした。若い社員ばかりで社内も熱気に満ち溢れており文字通りイケイケの社風でした。営業職で入社した私が最初にめんくらったのが朝礼でした。上司の訓示の後、社訓の唱和が始まりそれが終わると腕立て、スクワットをそれぞれ10回ずつやらされました。もう体育会系のノリでした。その後営業マン全員が山の手線の好きな駅で降りるよう指示をされて会社を飛び出していきました。恵比寿駅で降りた私は指示通りすぐ上司に電話を入れました。すると『目の前にオフィスビルがあるだろう。そのビルのエレベーターに乗って最上階のボタンを押して、着いたら片っ端から飛び込め、そのフロアが終わったら下の階だ。そうしてそのビルが終わったら隣のビルだ。』と言われ純粋な私はその通りいろんな会社に飛び込み続けました。1日そんな営業をしたものの成果はなく1台も売ることが出来ませんでした。もう足はパンパン心はズタズタでした。でも人間恐ろしいものでそんな状態が1週間、1か月と続く疑問もなくなっていき自分は飛び込み営業をするために生まれてきたのだと思う程になっていました。いわゆる洗脳でした。

他にもいろんな経験をしましたが、洗脳は半年程で解けて今の会社に無事入社する事が出来ました。今では懐かしい思い出です。ちなみにそのブラック会社は現在東証一部上場の会社になっています。世の中よく分からないことが多いです。

東関東協組では、現在2つの取組みを進めております。

完全週休二日制に向けた取組み

「働き方改革」の一環として、完全週休2日制の導入を検討するワーキンググループを発足し、来るべき「2024年問題」や労働環境の改善や安定した人材確保など、我々の未来のためにも必要な制度と考え、導入に向けた取組みを進めております。

実施開始日：2025年4月1日（目標）

車輛の貸し借りを円滑にするための取組み

今後の需要動向を考えた場合、生コン運搬車(アジテータ車)の不足が懸念される為、東関東協組の内部では車輛の貸し借りを円滑にする為の配車担当者交流会を11月10日(金)に開き、各社担当者間の車輛の貸し借りをより円滑にする為の連携や意見交換などを行いました。

2023年度実績及び需要想定

単位(m²・%)

月	2022年度実績	前年実績比	2023年度想定	2023年度実績	前年実績比	想定比
4	23,165.70	52.24	31,000	21,689.60	93.63	69.97
5	18,870.90	57.92	26,000	23,592.75	125.02	90.74
6	30,887.25	99.96	30,000	36,711.75	118.86	122.37
7	28,081.30	79.58	30,000	34,516.35	122.92	115.05
8	21,719.10	71.80	28,000	31,517.80	145.12	112.56
9	26,836.30	65.01	31,000	31,486.80	117.33	101.57
上期合計	149,560.55	69.68	176,000	179,515.05	120.03	102.00
10	26,876.25	87.58	32,000	32,001.65	119.07	100.01
11	27,852.10	103.53	31,000	29,894.05	107.33	96.43
12	22,216.60	95.20	31,000	28,364.60	127.67	91.50
1	17,151.70	90.98	28,000		0.00	0.00
2	22,127.50	91.35	29,000		0.00	0.00
3	23,310.70	92.03	33,000		0.00	0.00
下期合計	139,534.85	93.44	184,000	90,260.30	64.69	49.05
年度計	289,095.40	79.43	360,000	269,775.35		

《ぶらり東関東》

北千住飲食店紹介 (No.21)



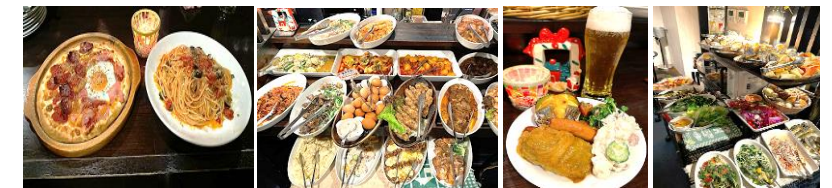
今回の飲食店紹介No.21は、北千住に店を構えて20年になるイタリア料理の「ロソビアンコ」というお店です。前々から気にはなっていたが、なかなか入るのに躊躇していました。お店の名前はイタリア語で「赤」と「白」で緑を入れればイタリアの国旗、店主の想いが伝わって来ます。

入ると右側はカウンターと調理場、奥にテーブルが並んでいます。ここはイタリアンバルという感じでしょか？デザートコーナーもある珍しいイタリアンビュッフェスタイルで好きな料理を選んで楽しくゆっくり飲みながら食べ、会話も楽しむスタイルです。食べ放題(ドリンク別)時間無制限プランもあり気になる所です。もちろんアラカルト料理もあります。パスタ・ピザもあり、特にピザはお勧め!!チーズの香りが鼻に抜け、なんと味わい深い!!チーズの盛合せもやはり絶品!ドリンクも揃っており、美味しいワインもあります。一皿に盛り放題プランなど、色々なプランもあるので、シチュエーションに合わせてくれる所もいいですね!

マスターと店員さんも気さくな方でした。満席必至になりますのでオープン時間帯を狙うのがお勧めです。

お越しの際はHP等でチェックして、できれば予約してから行かれるのをお勧めいたします。

北千住に来られる際は路地裏にあるイタリアンバルの選択も良いのではないのでしょうか? (撮影協力:ロソビアンコ)



住所：東京都足立区千住 1-34-8
JR 北千住駅・地下鉄北千住駅西口から徒歩5分
電話：03-3882-0242
営業時間：17:00～深夜(店内禁煙、入口喫煙コーナー有)
定休日：火曜日
座席数：カウンター8席 テーブル3×4席
URL：www.sam.hi-ho.ne.jp/rossobianco/